



Für ein führendes Pharmaunternehmen rekrutierten wir erfolgreich innerhalb weniger Wochen die Position

HEAD OF MARKETING & SALES

DIE ANFORDERUNGEN UNSERES KUNDEN

- Gewinnung einer Führungspersönlichkeit mit viel Erfahrung im Pharmaumfeld
- Voranbringen des wichtigen Bereichs der Spitalprodukte
- Umgang mit dynamischen Prozessen, hohe Flexibilität und Einsatzbereitschaft
- Frischer Wind, Input und Umsetzungsstärke
- Zugang zu Kandidaten, die nicht aktiv am Markt sind

UNSER VORGEHEN

- Ausführliches Briefing zur Position und deren Wirkungsfeld
- Ausarbeitung eines passgenauen Role Profiles
- Besprechung von möglichen Zielfirmenlisten mit dem Kunden
- Präsentation von Kandidatenprofilen
- Durchführen von Interviews und Erstellung von Empfehlungen für den Kunden

PERSÖNLICHE AUSKUNFT

Life Science & Health Care team